

V.

INDICADORES

V. INDICADORES

Para completar la información presentada en la Memoria, en esta sección se presenta un conjunto de indicadores de la situación presupuestaria, financiera y patrimonial de la UZ en el ejercicio 2019.

V.1. INDICADORES PRESUPUESTARIOS Y FINANCIEROS

V.1.1. Indicador de resultados

El indicador de resultados refleja si los ingresos ordinarios cubren la totalidad de los gastos ordinarios, lo que da lugar al resultado corriente del ejercicio. Este resultado ha sido positivo en 2019 por 2 millones de euros, como puede observarse en la cuenta de resultados del ejercicio.

Cuadro 19. Indicador de resultados, 2015-2019 (millones de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Ingresos ordinarios	274,20	265,88	260,70	271,25	280,25
Gastos ordinarios	268,77	255,25	263,09	264,78	278,20
Resultado corriente	5,43	10,63	-2,39	6,47	2,05
Indicador	1,98%	4,00%	-0,92%	2,48	0,73%

V.1.2. Indicadores de cumplimiento

Los cuadros 21 y 22 muestran, respectivamente, el grado de cumplimiento de los cobros y los pagos. El comportamiento de los pagos es similar desde 2015. El comportamiento de los cobros, en cambio, ha empeorado en 2019, quedando un mayor importe pendiente de cobro al finalizar el ejercicio. En cuanto a la diferencia entre cobros y pagos, representa 13,62 puntos porcentuales.

Cuadro 20. Grado de cumplimiento de los cobros, 2015-2019 (millones de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Derechos cobrados	243,68	235,34	231,04	236,61	233,31
Derechos reconocidos netos	274,99	265,09	260,31	268,82	279,30
Indicador	88,61%	88,78%	88,76%	88,02	83,53%

Cuadro 21. Grado de cumplimiento de los pagos, 2015-2019 (millones de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Obligaciones pagadas	258,90	244,72	247,36	253,65	264,15
Obligaciones reconocidas netas	269,79	255,59	256,02	260,94	271,91
Indicador	95,96%	95,75%	96,62%	97,21%	97,15%

V.1.3. Indicadores financieros

El indicador de carga financiera referida a los intereses nos informa del porcentaje de ingresos corrientes destinado al pago de intereses bancarios. Como muestra el cuadro 23, este índice no es significativo en la Universidad de Zaragoza, ya que supone un porcentaje del 0,01% de los ingresos. Experimentó un notable incremento en los años 2014 y 2015, debido al aumento de las tensiones de tesorería que se prolongaron durante mucho tiempo, lo que supuso una mayor utilización de las operaciones de endeudamiento a corto plazo, pero puede observarse una mejora importante y progresiva a partir de 2016, ya que se había amortizado la deuda a largo plazo casi en su totalidad y los intereses de las deudas a corto plazo han disminuido por el menor importe de utilización de las pólizas de crédito y por el acusado descenso de los tipos de interés, que se encuentran en los límites de la prudencia financiera establecida por el Gobierno de España.

Cuadro 22. Índice de cargas financieras por intereses, 2015-2019. (millones de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Intereses	1,260	0,191	0,067	0,037	0,030
Ingresos corrientes liquidados	240,33	232,48	236,25	239,72	246,70
Indicador	0,52%	0,08%	0,03%	0,02%	0,01%

El índice de tesorería indica el déficit o superávit de tesorería del ejercicio y refleja las tensiones existentes y comentadas con anterioridad. Como se aprecia en el cuadro 24, en el año 2019 los cobros fueron inferiores en 31 millones de euros a los pagos, por lo cual, teniendo en cuenta las operaciones extrapresupuestarias, el flujo neto de tesorería fue negativo y el indicador de tesorería también lo es en un 13,22%, empeorando de forma significativa respecto al año anterior.

Cuadro 23. Índice de tesorería, 2015-2019 (millones de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Cobros	279,61	270,26	266,67	272,88	233,31
Pagos	277,45	265,19	265,15	269,45	264,15
Diferencias	2,16	5,07	1,52	3,43	-30,84
Indicador	0,77%	1,87%	0,57%	1,26%	-13,22%

V.2. INDICADORES PATRIMONIALES

V.2.1. Ratios de liquidez

El término liquidez alude a la capacidad de los bienes para convertirse en dinero, sin pérdida de valor patrimonial.

La masa Activo Circulante es, en principio, la más líquida. Bastante menor es la liquidez del inmovilizado. Incluso, en alguno de sus componentes, puede afirmarse que la liquidez es nula.

Con la *ratio* de **liquidez general** se intenta apreciar la capacidad del Organismo para afrontar sus obligaciones y deudas con plazo inferior a un año.

Cuadro 24. Ratio de liquidez general, 2015-2019. (miles de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Activo Circulante (1)	37.970	43.863	41.503	47.249	54.822
Pasivo Circulante (2)	47.555	55.612	50.647	47.964	45.849
Liquidez: (1)/(2)	0,80	0,79	0,82	0,99	1,20

Como se observa en el cuadro 25, en los años anteriores no se alcanza la unidad, pero en 2019 se ha superado por vez primera, lo que supone una mejora en la liquidez general.

La **liquidez inmediata** o tesorería se refleja en el cuadro 26, siendo peor que la liquidez general, debido a que en este caso se mide la relación del disponible respecto al exigible; es decir, no se tienen en cuenta los derechos a cobrar del Organismo.

Cuadro 25. Ratio de liquidez inmediata, 2015-2019. (miles de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Disponible (1)	1.343	6.410	7.924	11.684	2.068
Exigible (2)	19.945	17.422	15.272	14.651	13.119
Liquidez inmediata: (1)/(2)	0,07	0,37	0,52	0,80	0,16

La *ratio* en el año 2019 es superior al valor de 0,50, que se considera normal, habiendo mejorado considerablemente respecto a los años anteriores. Es decir, con el disponible se puede hacer frente al 16% de las deudas a corto plazo, por lo que todavía es preciso disponer de las cuentas de crédito al sufrir tensiones de tesorería, como se ha expuesto con anterioridad.

V.2.2. Ratio de solvencia

El cuadro 26 muestra la *ratio* de solvencia o de distancia a la quiebra. Debe suceder que el Activo real sea mayor que los fondos ajenos totales, es decir, que el Organismo tenga recursos suficientes para afrontar

la totalidad de sus deudas. Se comparan las deudas totales del Organismo y los recursos, también totales, con los que podrían atenderse aquéllas. Dichos recursos podrían medirse desde diferentes ópticas; así, podría utilizarse el valor de realización de cada elemento por separado o el valor substancial, entre otros. Sin embargo, lo normal es considerar los activos por su valor contable.

En el año 2019 el indicador de solvencia ha descendido respecto a 2018, disminuyendo en 0,54 puntos porcentuales, bajando el activo real y aumentando las cantidades adeudadas a acreedores presupuestarios y extrapresupuestarios.

Cuadro 26. Ratio de solvencia, 2015-2019. (miles de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Activo real(1)	394.263	394.246	381.740	384.224	380.359
Fondos ajenos totales(2)	69.605	59.842	53.906	50.433	53.738
Solvencia: (1)/(2)	5,66	6,59	7,08	7,62	7,08

V.2.3. Ratios de cobertura

El cuadro 27 muestra la tasa de **cobertura del inmovilizado con fondos propios**. Se trata de ver la adecuación entre las fuentes de financiación y su inversión. Mide los fondos propios con respecto a su materialización en activos inmovilizados.

Cuadro 27. Tasa de cobertura del inmovilizado con fondos propios, 2015-2019 (miles de euros)

	2015	2016	2017	2018	2019
Inmovilizado neto (1)	364.764	356.874	349.141	343.305	332.026
Fondos propios(2)	324.658	334.405	327.834	333.791	333.110
Cobertura: (2)/(1)	0,89	0,94	0,94	0,97	1,00

Lo normal es que esta *ratio* sea superior a la unidad. Comprobamos que en ninguno de los años examinados supera este valor y, por lo tanto, el activo inmovilizado no está totalmente cubierto por fondos propios.