

V.

INDICADORES

V. INDICADORES

Para completar la información presentada en la Memoria, en esta sección se presenta un conjunto de indicadores de la situación presupuestaria, financiera y patrimonial de la Universidad de Zaragoza en el ejercicio 2021.

V.1. INDICADORES PRESUPUESTARIOS Y FINANCIEROS

V.1.1. Indicador de resultados

El indicador de resultados refleja si los ingresos ordinarios cubren la totalidad de los gastos ordinarios, lo que da lugar al resultado corriente del ejercicio. Este resultado ha sido positivo en 2021 por 14 millones de euros, como puede observarse en la cuenta de resultados del ejercicio.

Cuadro 19. Indicador de resultados, 2017-2021 (millones de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Ingresos ordinarios	260,70	271,25	280,25	267,52	294,79
Gastos ordinarios	263,09	264,78	278,20	269,91	280,84
Resultado corriente	-2,39	6,47	2,05	-2,39	13,95
Indicador	-0,92%	2,39%	0,73%	-0,89%	4,73%

V.1.2. Indicadores de cumplimiento

Los cuadros 20 y 21 muestran, respectivamente, el grado de cumplimiento de los cobros y los pagos. El comportamiento de los pagos ha mejorado en los últimos años, alcanzando un 97%. El comportamiento de los cobros también ha mejorado en 2021, quedando pendiente de cobro al finalizar el ejercicio un importe similar al año anterior. En cuanto a la diferencia entre cobros y pagos, representa casi 8 puntos porcentuales.

Cuadro 20. Grado de cumplimiento de los cobros, 2017-2021 (millones de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Derechos cobrados	231,04	236,61	233,31	249,71	275,13
Derechos reconocidos netos	260,31	268,82	279,30	272,65	308,27
Indicador	88,76%	88,02	83,53%	91,59%	89,25%

Cuadro 21. Grado de cumplimiento de los pagos, 2017-2021 (millones de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Obligaciones pagadas	247,36	253,65	264,15	265,37	280,86
Obligaciones reconocidas netas	256,02	260,94	271,91	271,92	289,17
Indicador	96,62%	97,21%	97,15%	97,59%	97,13%

V.1.3. Indicadores financieros

El indicador de carga financiera referida a los intereses nos informa del porcentaje de ingresos corrientes destinado al pago de intereses bancarios. Como muestra el cuadro 22, este índice no es significativo en la Universidad de Zaragoza, ya que supone un porcentaje del 0,03% de los ingresos. Experimentó un notable incremento en los años 2014 y 2015, debido al aumento de las tensiones de tesorería que se prolongaron durante mucho tiempo, lo que supuso una mayor utilización de las operaciones de endeudamiento a corto plazo, pero tuvo una mejora importante y progresiva a partir de 2016, ya que se había amortizado la deuda a largo plazo casi en su totalidad, habiéndose disminuido a razón de 2 millones de euros al año la disposición de las pólizas a corto plazo y los intereses de las deudas a corto plazo disminuyeron considerablemente por el menor importe de utilización de las pólizas de crédito y por el acusado descenso de los tipos de interés, que se encuentran en los límites de la prudencia financiera establecida por el Gobierno de España.

Cuadro 22. Índice de cargas financieras por intereses, 2017-2021 (millones de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Intereses	0,135	0,101	0,101	0,066	0,069
Ingresos corrientes liquidados	236,25	239,72	246,70	239,63	256,21
Indicador	0,06%	0,04%	0,04%	0,03%	0,03%

El índice de tesorería indica el déficit o superávit de tesorería del ejercicio y refleja las tensiones existentes y comentadas con anterioridad. Como se aprecia en el cuadro 23, en el año 2021 los cobros fueron inferiores en 6 millones de euros a los pagos, pero debido al mejor comportamiento de los cobros de ejercicios anteriores, el flujo neto de tesorería fue positivo. El indicador de tesorería es negativo en un 2%, mejorando sustancialmente, no obstante, respecto al año anterior.

Cuadro 23. Índice de tesorería, 2017-2021 (millones de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Cobros	266,67	272,88	233,31	249,71	275,13
Pagos	265,15	269,45	264,15	265,37	280,86
Diferencias	1,52	3,43	-30,84	-15,66	-5,73
Indicador	0,57%	1,26%	-13,22%	-6,27%	-2,1%

V.2. INDICADORES PATRIMONIALES

V.2.1. Ratios de liquidez

El término liquidez alude a la capacidad de los bienes para convertirse en dinero, sin pérdida de valor patrimonial.

La masa Activo Circulante es, en principio, la más líquida. Bastante menor es la liquidez del inmovilizado. Incluso, en alguno de sus componentes, puede afirmarse que la liquidez es nula.

Con la *ratio* de **liquidez general** se intenta apreciar la capacidad del Organismo para afrontar sus obligaciones y deudas con plazo inferior a un año.

Cuadro 24. Ratio de liquidez general, 2017-2021. (miles de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Activo Circulante (1)	41.503	47.249	54.822	50.644	70.921
Pasivo Circulante (2)	50.647	47.964	45.849	38.706	42.357
Liquidez: (1)/(2)	0,82	0,99	1,20	1,31	1,67

Como se observa en el cuadro 24, hasta el año 2019 no se alcanzó la unidad, y en 2021 continúa su línea ascendente, lo que supone una mejora en la liquidez general.

La **liquidez inmediata** o tesorería se refleja en el cuadro 25, siendo similar a la liquidez general, midiendo la relación del disponible respecto al exigible; es decir, no se tienen en cuenta los derechos a cobrar del Organismo.

Cuadro 25. Ratio de liquidez inmediata, 2017-2021. (miles de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Disponible (1)	7.924	11.684	2.068	14.820	26.851
Exigible (2)	15.272	14.651	13.119	10.630	11.992
Liquidez inmediata: (1)/(2)	0,52	0,80	0,16	1,39	2,24

La *ratio* en el año 2021 supera ampliamente el valor de 0,50, que se considera normal, habiendo aumentado de forma significativa respecto a los años anteriores. Es decir, con el disponible se puede hacer frente a todas las deudas a corto plazo, aunque sea en una fecha determinada y, a lo largo del año, sea preciso disponer de las cuentas de crédito al sufrir tensiones de tesorería, como se ha expuesto con anterioridad.

V.2.2. Ratio de solvencia

El cuadro 26 muestra la *ratio* de solvencia o de distancia a la quiebra. Debe suceder que el Activo real sea

mayor que los fondos ajenos totales, es decir, que el Organismo tenga recursos suficientes para afrontar la totalidad de sus deudas. Se comparan las deudas totales del Organismo y los recursos, también totales, con los que podrían atenderse aquéllas. Dichos recursos podrían medirse desde diferentes ópticas; así, podría utilizarse el valor de realización de cada elemento por separado o el valor sustancial, entre otros. Sin embargo, lo normal es considerar los activos por su valor contable.

En el año 2021 el indicador de solvencia ha aumentado respecto a 2020, creciendo en 1,1 puntos porcentuales, habiendo incrementado de forma importante el Activo Real, pero manteniéndose las cantidades adeudadas a acreedores presupuestarios y extrapresupuestarios.

Cuadro 26. Ratio de solvencia, 2017-2021 (miles de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Activo real(1)	381.740	384.224	380.359	379.927	428.084
Fondos ajenos totales(2)	53.906	50.433	53.738	46.397	46.353
Solvencia: (1)/(2)	7,08	7,62	7,08	8,19	9,24

V.2.3. Ratios de cobertura

El cuadro 27 muestra la tasa de **cobertura del inmovilizado con fondos propios**. Se trata de ver la adecuación entre las fuentes de financiación y su inversión. Mide los fondos propios con respecto a su materialización en activos inmovilizados.

Cuadro 27. Tasa de cobertura del inmovilizado con fondos propios, 2017-2021 (miles de euros)

	2017	2018	2019	2020	2021
Inmovilizado neto (1)	349.141	343.305	332.026	335.847	360.175
Fondos propios(2)	327.834	333.791	333.110	340.094	384.744
Cobertura: (2)/(1)	0,94	0,97	1,00	1,01	1,07

Lo normal es que esta *ratio* sea superior a la unidad. Comprobamos que, por segunda vez en los años examinados ha alcanzado este valor y, por lo tanto, el activo inmovilizado está totalmente cubierto por fondos propios.